



 **Lieu** : Nanterre

 **Durée** : 1 à 2 mois

 **Début du stage** : [Date de début souhaitée]

 **Domaine** : Management Commercial et Opérationnel / Négociation et Digitalisation de la Relation Client

À propos de Digital Next

Digital Next est une entreprise spécialisée dans marketing digital, accompagnement stratégique de clients, solutions SaaS, e-commerce, etc.. Nous accompagnons nos clients dans leur transformation digitale grâce à des solutions innovantes et performantes.

Missions du stage

En tant que **stagiaire commercial**, vous serez amené(e) à :

- Prospecter** de nouveaux clients via différents canaux (téléphone, email, LinkedIn, etc.).
- Assurer la qualification** des leads et la prise de rendez-vous avec les commerciaux.
- Participer à la gestion et à l'optimisation** du portefeuille clients.
- Suivre et relancer** les prospects pour favoriser la conversion.
- Contribuer à la mise en place de stratégies commerciales et digitales** pour améliorer notre performance.
- Mettre à jour et analyser les données** dans le CRM.

Profil recherché


 Étudiant(e) en **BTS NDRC / BTS MCO / BUT Tech de Co / École de Commerce**.

 Aisance relationnelle, dynamisme et goût du challenge.


 Intérêt pour le commerce, la négociation et la relation client digitale.

 Bonne maîtrise des outils bureautiques et des réseaux sociaux professionnels.

Pourquoi nous rejoindre ?

 Une expérience formatrice dans une entreprise innovante.

 Un environnement bienveillant et challengeant.

 Une immersion concrète dans le monde du commerce et du digital.

 **Pour postuler** : Envoyez votre CV à digitalnext63@gmail.com avec l'objet "**Stage Commercial - Digital Next**"