

Stage RH en cabinet de recrutement (talent commercial nécessaire) - H/F

Stage professionnalisant de 2 mois (ou plus, à négocier selon profil), conventionné, à mi temps ou plein temps. (PAS d'alternance ou de contrat de professionnalisation).

Heracles Conseil possède des bureaux à Paris, Strasbourg (siège social), Lyon, Cannes, Zurich.
www.heracles-conseil.com

Niveau : variable (Bac + 1 à Master)

Missions :

www.heracles-conseil.com : notre agence possède trois divisions : agence de communication, agence de conseil en stratégie et développement, et agence de recrutement (cabinet de chasseur de têtes).
Vous serez intégré€ dans cette dernière division.

La mission est de démarcher des entreprises pour voir quels sont leurs besoins en recrutement actuels ou futurs, et placer nos candidats (listing également fourni, sourcing déjà fait). Voici les principaux « secteurs » :

- Hoteliers et restaurateurs (recrutement de serveurs, receptionnistes, cuisiniers etc)
- Recrutement de comptables ou secretaires
- Secteur médical : recrutement de personnel paramédical (infirmières, manipulateurs radio aide soignante etc)

Tous les listings (entreprises et candidats) sont fournis, vous n'aurez pas a les réaliser (ouf...)

Cette mission est très formatrice / intéressante pour plusieurs raisons et vous formera aux compétences exigées pour travailler dans un cabinet de recrutement, à savoir :

- Développer vos compétences commerciales,
- Développer vos competences commerciales / négociation
- Développer votre sens du relationnel client, et votre faculté d'adaptabilité à chaque client
- Développer votre capacité d'analyse, pour realiser les « matching parfaits » entre candidats et employeurs
- Développer votre sens du developpement business : deceler opportunités, potentiels de prestations annexes etc

Compétences requises :

1) Contact oral

- **excellente** expression, dynamique, joyeuse
- Capacités commerciales, savoir performer au niveau des ventes de nos prestations, avoir de l'experience est un plus.
- Bonne capacités en négociations
- Savoir improviser aussi, etre naturel, et très humain (pas robotique avec votre script strict comme un centre d'appel de chez FREE Mobile ...)
- Sens amical / chaleureux : vos interlocuteurs doivent au fur et a mesure vous adorer, vous faire confiance, puis meme se confier à vous. Plus ils vous parlent, meme si hors sujet, mieux c'est (excellent signe)
- Savoir créer un réel climat de confiance avec votre interlocuteur (relation long terme !) : écoute attentive
- Etre instinctif / avoir un sens marketing aiguisé : etre à l'affut des informations interessantes, meme si subtiles.
- Etre ordonné : bien retranscrire toutes les infos qu'on vous donne.

2) autres competences

- ECRIT : **excellente** expression, zero fautes en français.
- Grand sérieux, rigueur, et sens des responsabilités
- Persévérance, débrouillardise,
- Esprit d'initiative, implication

Conditions pratiques :

- Télétravail partiel : une grande partie des missions peut être effectuée en télétravail (néanmoins sous réserve d'encadrement rigoureux).

- Présentiel dans nos bureaux : réservé aux missions le nécessitant : réunions complexes, RDV clients, ou besoin de logiciels spécialisés.
- Horaires 100% flexibles, adaptable à votre rythme ou à un job étudiant
- Début : immédiat possible, ou dans plusieurs mois.
- Nombreuses formations théoriques de haut niveau possibles (plusieurs demi-journées).
- Missions internationales en langues étrangères possibles.
- Embauche possible en CDI si performances exceptionnelles.
- Stage conventionné, non rémunéré si 2 mois ou inférieur.

Notre agence & description :

Cf document annexe présentation de l'agence et de ses services.

A l'issue du stage, vous recevez une attestation globale ainsi que des attestations spécifiques pour chaque compétence réellement acquise, que vous pourrez mentionner sur votre CV : par ex :

« Mme, Mr X, a acquis durant son stage une capacité professionnelle dans (ex : Assistant RH) et peut être considérée comme autonome et fiable dans ce domaine »

Pour postuler : uniquement par email: heracles.rh@gmail.com